

RIVENDERE ELATOS WEB

CANONI MENSILI = RENDITA, RICAVO ORARIO FINO A 200 EURO

Elatos Web il primo software gestionale ideale per le piccole e medie imprese, fruibile direttamente dalla rete in massima sicurezza, on-line dal 2002.

Esperienza nei gestionali asp al servizio di aziende e professionisti, ad un prezzo assolutamente concorrenziale.

Lo strumento per fidelizzare i clienti e crearti una rendita

<http://www.elatos.net>

Rivendere il gestionale www.elatos.net

Elatos Srl propone alle società che operano nel settore hardware e software la possibilità di distribuzione del gestionale con provvigioni SU TUTTI I CANONI INCASSATI che vanno dal 15% al 40%

- Ø Semplicità vendita
- Ø Il cliente non deve investire inizialmente nulla ma paga solo un piccolo canone mensile
- Ø Fidelizzazione del cliente
- Ø Assistenza immediata online
- Ø Incremento redditività
- Ø Diversificazione senza investimenti
- Ø Servizi internet asp + addon

CANONI PER I CLIENTI

Versione	Canone
Base	29 Euro
Professional	69 Euro
Business	139 Euro

VALIDI FINO AL 31.12.06

**PER INFO
CHIAMA ORA**

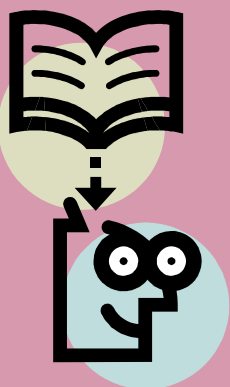
030.9158637

348.7103868

Il mercato dell'informatica è in crisi da diversi anni, la redditività è diminuita notevolmente, la grande distribuzione inizia a fare concorrenza anche presso le aziende.

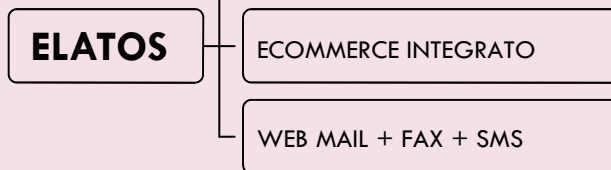
LA SOLUZIONE

- DIVERSIFICARE
- PUNTARE SUI SERVIZI
- OFFRIRE CONSULENZA
- INNOVAZIONE



STRUTTURA

- [] DATABASE MS SQL
- [] SVILUPPATO IN ASP
- [] WEB BASED 100%
- [] FRUIBILE CON OGNI SISTEMA OPERATIVO
- [] NULLA DA INSTALLARE



Il gestionale online conviene

E' ormai noto che l'utilizzo di un gestionale online permette notevoli risparmi, un incremento della sicurezza e una maggiore flessibilità operativa.

Il gestionale è il cuore operativo di qualsiasi azienda, se integrato nell'operatività quotidiana, alla produzione, alle vendite e agli acquisti

permette la crescita dell'azienda e la riduzione dei costi operativi.

Elatos Web non è solo un gestionale, è uno strumento organizzativo dell'azienda che unisce funzioni prettamente legate al gestionale con altri tool utili alla riduzione e razionalizzazione dei costi.

Il gestionale integra funzioni uniche quali:

- Ø invio a mezzo mail gateway di fatture e documenti
- Ø Condivisione delle informazioni con il proprio consulente con evidenti risparmi.



**CONDIVISIONE
=
RISPARMIO**

“Il nostro obiettivo è quello di offrirVi un servizio evoluto con il quale poter incrementare I guadagni e migliorare il rapporto con i Vs. Clienti”

UN UNICO ARCHIVIO CONDIVISO TRA CLIENTE E PARTNER

**B2B
B2C**

LA SEMPLICITA' E LA STRUTTURA USER FRIENDLY DI ELATOS SONO CARATTERI DISTINTIVI DEL GESTIONALE

FUNZIONI DI SEGRETERIA

Le funzioni di segreteria del gestionale www.elatos.net hanno l'obiettivo di integrare in una unica piattaforma tutte le attività normalmente gestite in altre applicazioni non condivise, tipo outlook, word ecc.

AGENDA

Il gestionale integra un'agenda condivisibile da 20 utenti contemporaneamente, con la quale ogni operatore può memorizzare i propri appuntamenti, consultare gli impegni dei colleghi (se abilitato), inserire richieste di intervento, monitorare lo scadenziario automatico (legato anche alle scadenze fiscali ... ad

esempio le ritenute d'acconto da versare). E' una funzione semplice molto utilizzata per **CONDIVIDERE I DATI** all'interno della struttura aziendale.

EDITOR DI TESTI

Con il gestionale Elatos non serve disporre di Office, un semplicissimo editor di testi integrato permette di creare documenti da inviare a mezzo mail, fax o posta a clienti o fornitori. Il vantaggio è che se si danneggia un disco fisso non si perde nulla, in ogni istante si può rintracciare una comunicazione inviata ad un cliente, il supervisore può avere una visione globa-

le delle comunicazioni aziendali.

MAIL / MARKETING

Elatos web è l'unico gestionale che permette di utilizzare un unico database per molteplici funzioni. E' possibile ad esempio inviare una mail promozionale a tutti i clienti, contattare con un click i fornitori e potenziali clienti, creare una "stampa unione" cartacea per un determinato gruppo di destinatari.

Queste sono solo alcune delle funzioni del menu segreteria, funzioni extra rispetto ad un comune gestionale.

CRM — RELAZIONARE CON IL CLIENTE

Avere informazioni puntuali sull'andamento dei rapporti con clienti e prospect è fondamentale soprattutto per aziende di servizi e commerciali.

In che modo l'azienda si relaziona con i potenziali clienti ?

Quali sono i contatti in corso, perché non è stato chiuso un certo rapporto commerciale ?

Come si sta muovendo la

concorrenza ?

Oggi scrivete su carta o fogli di excel, con il gestionale www.elatos.net utilizzate **un unico archivio condiviso**, utile a tutta l'azienda.

Gestire le opportunità aziendali, ricordarsi di ricontattare un potenziale cliente, memorizzare informazioni utili a livello commerciale.

Le aziende stanno cambiando, la globalizzazione crea nuovi concorrenti in ogni par-

te del mondo.

E' fondamentale quindi avere strumenti di analisi immediati e costantemente aggiornati da tutta la struttura.

Il manager dell'azienda con il gestionale www.elatos.net può consultare con un semplice click tutte le informazioni di Suo interesse.

Le informazioni e i rapporti commerciali rappresentano il patrimonio aziendale e dovrebbero essere tutelate con cura.

UN ESEMPIO DI COLLABORAZIONE

	2007	2008	2009	2010
Clienti nuovi	10	15	20	25
Totale Clienti	10	25	45	70
Canone medio mensile	€ 80	€ 80	€ 80	€ 80
Fatturato	€ 9.600	€ 24.000	€ 43.200	€ 67.200
Provvigione 40%	€ 3.840	€ 9.600	€ 17.280	€ 26.880
Corso formazione 300 Euro	€ 3.000	€ 7.500	€ 13.500	€ 21.000
Ricavo annuo	€ 6.840	€ 17.100	€ 30.780	€ 47.880
Ore lavoro effettive	150	225	300	375
Ricavo ORARIO	45,6	76	102,6	127,68

ALCUNI VANTAGGI

- il canone mensile incide poco sulla liquidità del Vs. Cliente = facilità vendita
- Il canone mensile garantisce una rendita esponenziale
- L'assistenza media annua per ogni nuovo cliente è al massimo di 15 ore
- Una volta attivato il cliente non necessita di assistenza = stabilità elevata del gestionale
- Elatos Web è al top dei motori di ricerca, le richieste vengono girate ai rivenditori
- Crossselling = contatto per Elatos e vendita anche di altri prodotti / servizi
- Servizio molto ricercato da studi commercialisti = strumento per acquisire nuovi

VENDITE

Nell'area vendite vengono gestite tutte le attività commerciali, l'emissione dei documenti, le analisi di andamento, i listini e molto altro. La trasformazione di un documento in una successiva fase commerciale è automatica, ad esempio dopo aver emesso una proposta commerciale, con un click può essere trasformata in ordine e quindi in ddt o fattura.

La procedura gestisce completamente le problematiche tipiche della grande distribuzione e delle aziende manifatturiere (controllo costi, distinte base a livelli infiniti ecc). Il gestionale Elatos

Web permette una serie di analisi a consuntivo e prospettive relativamente a ciascun cliente o gruppo di clienti.

La differenziazione tra prezzi di listino, prezzi particolari o sconti permette di coprire tutte le esigenze commerciali con una particolare attenzione ai margini soprattutto per le aziende commerciali.

Tutti i documenti vengono creati in PDF, quindi possono essere stampati, inviati via mail o spediti a mezzo fax.

Il risparmio è elevato, statisticamente il 90% delle aziende italiane possiede una

casella di posta internet, perché non risparmiare visto poi che la Legge incentiva l'uso di tali strumenti?

Ad esempio:

5.000 fatture l'anno

Una fattura costa 2 Euro

Con Elatos costa ZERO

Risparmio 10.000 euro l'anno ed ho immediatamente sotto controllo lo stato di ricezione dei documenti che spedisco.



**INNOVAZIONE
=
RISPARMIO GARANTITO**

ACQUISTI

Utilizzando la procedura con le funzionalità legate agli acquisti vengono attivate alcune funzioni automatiche:

Emissione ordini fornitori

Controllo prezzi acquisto

Registrazione fatture di acquisto in modo automatico

Carico magazzino

I passaggi sono semplicissimi e non richiedono conoscenze specifiche da parte dell'utente, il consulente dovrà solo

configurare la voce di costo MERCI C/ACQUISTO per far sì che l'operatore in automatico contabilizzi in quella voce la merce acquistata.

La maggior parte delle piccole aziende non è abituata ad utilizzare le funzioni di acquisto del gestionale ma è un errore in quanto ciò semplifica l'attività e migliora i flussi passivi.

Il consulente si trova quindi automaticamente contabilizzate le fatture e non deve

far altro che verificare l'imposizione iva.

Gli errori sono più facili in studio che non presso l'azienda in quanto il Vs cliente dovrà subito dopo effettuare i pagamenti delle fatture (Elatos funziona a partite aperte) e se l'importo non quadra si accorge immediatamente dell'errore ... diversamente se l'impiegata di studio digita uno zero in più l'errore lo riscontra dopo aver registrato il pagamento, magari dopo 3 mesi ...

CONTABILITA' GENERALE / IVA / INDUSTRIALE

Il gestionale Elatos Web gestisce con semplicità tutte le funzioni contabili di una qualsiasi piccola/media azienda.

In particolare gestisce ritenute, cespiti, ammortamenti, partite clienti e fornitori, anticipi e compensazioni, contabilità industriale e per cantiere, ratei e risconti con contabilizzazione automatica sia nell'area vendite che acquisti.

Semplice ed intuitiva l'area

contabile permette a qualsiasi operatore, anche non ragioniere, di tenere al proprio interno buona parte dell'amministrazione.

Per incassare un cliente o pagare un fornitore possiamo utilizzare le funzioni di creazione delle distinte oppure con un semplice click selezionare le partite aperte, le fatture di acquisto vengono contabilizzate praticamente in automatico grazie a legami predefiniti e consigliati dal commercialista

che condivide i dati con l'azienda.

Consigliamo allo studio un breve corso formativo di 2/3 ore presso l'azienda cliente per la configurazione del piano dei conti.



“Secondo le ultime statistiche dal 2007 le aziende italiane ricominceranno ad investire nel software gestionale PREPARATI PER TEMPO”

ELATOS E' IDEALE PER:

- PMI con contabilità esterna con rilevante numero di fatture di vendita
- Aziende già strutturate con consulente esterno
- Aziende che operano con ECOMMERCE
- Studi di neo-commercialisti in fase di start-up



ELATOS SRL

Lungolago Battisti 85
25015 Desenzano del Garda (Bs)

Tel.: 030.9158637
Fax: 030.9125250
E-mail: marchetti@elatos.net

ELATOS WEB
NEW SOFTWARE GENERATION

DEMO ONLINE
SU
www.elatos.net

Elatos srl è una società che si occupa da oltre 10 anni di consulenza

- Ø Aziendale
- Ø Organizzativa
- Ø Informatica
- Ø Legale

Per maggiori informazioni visitate

www.eram.net
www.contabilitaonline.com
www.inviafax.net
www.elatosmail.net



Elatos Web il gestionale online dal 2002

Ringraziamo i numerosi clienti in tutta Italia che ogni anno scelgono la nostra procedura.

Grazie ai loro suggerimenti e al nostro impegno, alla nostra passione per il lavoro, il gestionale Elatos Web è in continua evoluzione offrendo ogni giorno tool gratuiti e semplici.

Come fare per rivendere Elatos Web:

- Ø Scaricare il contratto, firmarlo ed inviarlo via fax
- Ø Sottoscrivere il contratto Business al prezzo del professional (69 Euro mese)
- Ø Imparare le funzioni generali
- Ø Se necessario effettuare un corso di formazione presso ns. sede
- Ø Attivare il marketing anche con il nostro supporto se necessario



**SEMPLICE
FUNZIONALE
DINAMICO
CONVENIENTE
SICURO
GLOBALE**